



aentron
ENERGY SOLUTIONS



Die aentron GmbH ist ein führender Experte für Energiespeichersysteme. Wir entwickeln und produzieren industrielle Energiespeicher für maritime, industrielle, E-Mobilitäts- und Gebäude-Anwendungen. Die aentron GmbH ist ein junges, schnell wachsendes Unternehmen in einer Zukunftsbranche.

Werden auch Sie Teil unseres familiären Teams. Wir suchen ab sofort:

Vertriebsmitarbeiter Maritim/Berufsschifffahrt (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Führen technischer Verkaufsgespräche, Entwicklung von Lösungen gemeinsam mit den Kunden
- Einbringen bestehender Erfahrungen und Kontakte im Bereich Berufsschifffahrt für die Gewinnung von Neukunden
- Kommerzielle Verantwortung für die eigenen Projekte
- Erkennen neuer Potentiale im maritimen Markt, insbesondere im Bereich Berufsschifffahrt
- Bindung und Weiterentwicklung von Bestandskunden
- Gewinnung von Neukunden, aktive Unterstützung der reibungslosen Implementierung der Kundenprojekte
- Selbstständige Erstellung von Angeboten und Betreuung der Verhandlungen bis zum erfolgreichen Abschluss
- Analyse des Bedarfs und des Potenzials der Kunden im maritimen Markt
- Planung und Organisation von Kundenterminen und Verkaufsaktionen mit der Unterstützung der Vertriebsleitung
- Durchführung, Vor- und Nachbearbeitung von Kundenbesuchen
- Erstellen von regelmäßigen Besuchsreports und Pflege Ihrer Kunden im CRM-System

Ihr Profil:

- Sie verfügen über eine abgeschlossene technische Ausbildung oder ein technisches Studium, vorzugsweise in der Elektrotechnik oder Elektronik
- Sie haben mehrjährige, erfolgreiche Vertriebserfahrung im Bereich maritime Anwendungen
- Projektmanagement-Kenntnisse sind von Vorteil
- Gute Englischkenntnisse sind aufgrund der Internationalität unseres Geschäftes von Vorteil
- Sie haben Spaß an der Arbeit mit Kunden, Sie agieren stets proaktiv und pragmatisch
- Sie arbeiten lösungsorientiert und schaffen einen Mehrwert für den Kunden
- Ihr Verkaufsansatz ist geprägt von Überzeugungskraft und diplomatischem Geschick



aentron
ENERGY SOLUTIONS



-
- Sie verfügen über ausgezeichnete kommunikative Fähigkeiten und arbeiten gerne im Team
 - Abschlussicherheit rundet Ihr Profil ab

Was wir Ihnen bieten:

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Ein vielseitiges und abwechslungsreiches Umfeld in einem schnell wachsenden Unternehmen
- Flache Hierarchien und verantwortungsvolles Arbeiten in einem kleinen Team, sowie Raum zur persönlichen Weiterentwicklung
- Ein agiles und internationales Umfeld mit vielen Gestaltungsmöglichkeiten
- Kollegiale Unterstützung und ein gutes Betriebsklima
- Start-Up-Feeling
- Einen modernen Arbeitsplatz
- Attraktive Bezahlung bestehend aus einem Grundgehalt und einem Vertriebsbonus
- Flexible Arbeitszeiten
- Standort: Gilching, Dornierstraße 21

Sie wollen Teil unseres engagierten Teams werden:

Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an:

Nina Heinrich, career@aentron.com